

Die **Arthur Flury AG** ist ein weltweit tätiges Unternehmen, welches in der Entwicklung und Produktion von elektrotechnischem Verbindungsmaterial eine führende Stellung einnimmt. Der Name Arthur Flury AG steht im In- und Ausland für hochwertige Qualität und innovative, den Marktbedürfnissen angepasste Produkte.

Zur Unterstützung des Verkaufsbereichs Bahntechnik suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Gebietsverkaufsleiter Bahntechnik für Marktgebiete Asien 100% (m/w)

Ihr Aufgabenbereich:

Sie sind verantwortlich für die langfristige Entwicklung des Markterfolges in den zugewiesenen asiatischen Verkaufsgebieten mit Hauptfokus auf das Marktgebiet Indien. In enger Abstimmung mit den technischen, organisatorischen und strategischen Rahmenbedingungen der Firma führen und unterstützen Sie unsere länderspezifischen Verkaufsvertretungen im kompletten Verkaufsprozess. Im Rahmen der Offert- und Auftragsphase von Kundenaufträgen pflegen Sie auch einen intensiven und technisch qualifizierten Kontakt zur internen Engineering-Abteilung. Sie zeichnen in Ihrer Tätigkeit direkt für die Verkaufszahlen und die Produktrentabilität Ihrer Marktgebiete verantwortlich und rapportieren diese an unsere Verkaufs- und Geschäftsleitung. Im Rahmen der Marktbetreuung unterstützen Sie zudem das Productmanagement von der Marktabklärung bis zur Einführung von neuen Produkten.

Ihr Profil:

Als Ingenieur HTL oder gleichwertig ausgebildete Fachperson bringen Sie tiefe Verkaufs- und Exportererfahrung aus den Bahnmarktgebieten in Asien, idealerweise inklusive des Landes Indien, mit. Dabei zeichnet Sie ein ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln besonders aus. Mit Ihrem jederzeit sicheren und kundenorientierten Auftreten überzeugen Sie gleichermaßen in technischen und kommerziellen Gesprächen. Sie kommunizieren dabei verhandlungssicher in Hindi, Deutsch und Englisch, jede weitere Sprache ist von Vorteil. Als ausgesprochener Teamplayer streben Sie laufend nach Austauschmöglichkeiten zur Erweiterung Ihres Know-hows der elektrischen und mechanischen Fahrleitungstechnik. Sie gelten zudem als guter Motivator und halten gekonnt Produktschulungen für unsere Verkaufsvertretungen oder Endkunden. Fundierte Kenntnisse im Arbeiten mit ERP- und CRM-Systemen sowie MS-Office runden Ihr Profil ab.

Ihre Perspektiven:

Wir bieten eine sehr international ausgerichtete, anspruchsvolle Aufgabe in einem erfolgsorientierten Arbeitsumfeld. Es besteht Raum für Eigeninitiative und es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit. Eine sorgfältige, fundierte Einarbeitung in das Aufgabengebiet ist für uns selbstverständlich.

Sind Sie an einer herausfordernden Aufgabe interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung zu Händen unserer Personalabteilung, idealerweise per E-Mail an personal@aflury.ch.

Für ergänzende Auskünfte wenden Sie sich bitte an unseren Herrn Bernhard Iseli, Leiter Personalwesen unter der Nummer +41 32 613 32 36.



Arthur Flury AG
Fabrikstrasse 4
CH-4543 Deitingen/Solothurn

Tel. +41 (0)32 613 33 66
Fax +41 (0)32 613 33 68
Internet www.aflury.ch